



**ORAPI**<sup>®</sup>  
CLEAN & PROTECT TOGETHER

## CHIFFRE D'AFFAIRES DU T3 2022

**Croissance cumulée à +4,6% vs 2021 à périmètre comparable**  
**Bonne dynamique commerciale post-COVID**

En M€	T3 2022	T3 2021	9 mois 2022	9 mois 2021
<b>Europe</b>	51,2	49,5	163,3	158,5
<b>Amérique du Nord</b>	0,5	0,4	1,5	1,3
<b>Asie et reste du Monde</b>	2,5	2,1	8,6	5,9
<b>Total à PC</b>	54,3	52,1	173,4	165,8
<b>Total courant</b>	54,3	53,7	173,4	171,4

**ORAPI réalise sur le 3ème trimestre 2022 un chiffre d'affaires de 54,3 M€, portant le chiffre d'affaires sur 9 mois à 173,4 M€.**

Le Groupe maintient le cap de sa feuille de route, tout en adoptant un pilotage agile dans une conjoncture incertaine et inflationniste. ORAPI a réalisé un chiffre d'affaires sur le troisième trimestre 2022 de 54,3 M€ contre 52,1 M€ au T3 2021, soit une hausse de +4,2% à périmètre comparable. Le Groupe enregistre sur le T3 une bonne activité, avec un retour à des niveaux normatifs en Asie, et une accélération des ventes en Europe du Sud.

La forte progression de la satisfaction clients a notamment permis au Groupe de renforcer ses positions sur le marché et de confirmer la qualité de son portefeuille clients parmi lesquels : SNCF, GSF, Atalian ou encore Domitys.

Les efforts engagés pour impulser la nouvelle dynamique commerciale orientée RSE, permettent à ORAPI de répondre aux attentes de ses clients et d'offrir des produits d'hygiène innovants toujours plus en adéquation avec les normes sanitaires et leurs exigences.

Au sein de la zone **Europe, le niveau d'activité en France** s'établit à 45,7 M€ au T3, en hausse de 2,5% vs T3 2021, et à 145,8 M€ soit +2,6% sur 9 mois.

Cette hausse modérée s'explique par le fait que l'inflation des prix (+6%) et une croissance organique saine (+3,5%) sont en partie compensées par la baisse de la demande en produits « COVID » (-40%).

**L'Europe du Sud** poursuit son accélération, en enregistrant un chiffre d'affaires de 2,3 M€ vs 2,0 M€ au T3 2021, soit une hausse de +17,3%.

En **Amérique du Nord**, les ventes enregistrent une progression de +14,0 % par rapport au T3 2021, s'établissant à 0,5 M€.

La **zone Asie & reste du Monde**, confirme la reprise du secteur aéronautique et un retour à la vie normale, avec une hausse de 20% vs le T3 2021. L'activité est portée à 2,5 M€ au T3 vs 2,1 M€ en 2021.

**Alors que la conjoncture reste incertaine, ORAPI poursuit avec détermination sa feuille de route et bénéficie d'ores et déjà des effets de sa stratégie.**

Face aux augmentations des matières premières, emballages et produits de négoce, et aux tensions d'approvisionnement qui en résultent, ORAPI a privilégié le maintien du service aux clients à un haut niveau de qualité. ORAPI a néanmoins procédé à plusieurs hausses de tarifs successives en 2022 afin de répercuter de manière graduelle les hausses subies.

Dans ce contexte, doublé du programme d'investissements majeurs pour le projet d'éco-conception sur le site de Vénissieux, la trésorerie reste sous contrôle, s'établissant à 7,1 M€ à fin septembre.

**Positionné sur des marchés d'hygiène et de maintenance durablement porteurs, le groupe ORAPI reste focalisé sur son déploiement commercial, sa proposition d'innovation et son excellence opérationnelle.**  
**Ces trois leviers de croissance rentable lui permettent d'appréhender sereinement l'avenir malgré une conjoncture chahutée.**

**Rappel : BSA à un nominal de 5,20€ dont l'échéance est fixée au 21 décembre 2022.**

***ORAPI conçoit, fabrique et distribue des solutions et produits techniques d'hygiène et de maintenance. ORAPI est le leader français de l'Hygiène Professionnelle***

*ORAPI est coté au compartiment C d'Euronext Paris sous le code ISIN : FR0000075392  
Code Reuters : ORPF.PA Code Bloomberg : ORAP.FP  
**ORAPI est éligible au PEA – PME***

**Contacts :**



**Directrice Administrative et Financière**  
Annelise Rousset  
+33 (0)4 74 40 20 82  
[annelise.rousset@orapi.com](mailto:annelise.rousset@orapi.com)



**Communication Financière**  
Valentine Boivin  
+33 (0)1 75 77 54 65  
[orapi@aelium.fr](mailto:orapi@aelium.fr)